

Les prochaines formations à venir



FEVRIER 2022

02 février 2022 : Le burn-out ou le syndrome d'épuisement professionnel (1jr)

Savoir prévenir ou gérer des situations de burn-out, avec le salarié concerné et le reste de l'équipe.

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

03 février 2022 : Meeting Design Niveau 1 (1jr)

Se familiariser avec le concept de meeting design ou architecture de l'événement

Utiliser la méthode de l'#EVENTCANVAS

Savoir pratiquer la méthode pour redonner sens et stratégie à vos événements

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

04 février 2022 : Meeting Design Niveau 2 (1jr)

Utiliser la méthode de l'#EVENTCANVAS pour créer des événements virtuels et hybrides innovants

Comprendre les enjeux d'un événement virtuel/hybride

Créer le design de votre événement hybride en collaborant avec ces parties prenantes

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

9&10 février : Comment prospecter et fidéliser en temps de crise ? (2jrs)

Faire monter en compétences les équipes commerciales, maîtriser son marché et connaître les tendances et évolutions du secteur, acquérir les techniques de vente propres à l'événementiel, maintenir la relation commerciale en temps de crise

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

22 février 2022 : Actualités sociales (1jr)

Maîtriser les nouvelles dispositions juridiques, réglementaires, jurisprudentielles et conventionnelles

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

MARS 2022

22 mars 2022 : Optimiser votre pratique de la TVA (1jr)

Maîtriser la réglementation de la TVA et sa mise en œuvre dans le cadre de l'organisation d'un événement national ou international

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

29&30 mars : Vendre et commercialiser un événement grand public/professionnel (2jrs)

Faire monter en compétences les équipes commerciales, maîtriser son marché, connaître les grandes tendances et évolutions du secteur, acquérir les techniques de vente propres à l'événementiel, réussir les ventes de surfaces et de services additionnels

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

AVRIL 2022

12, 13 & 14 avril matin: Organiser un événement éco-responsable (1jr)

Comprendre les notions de responsabilité sociétale et de développement durable

Identifier les opportunités d'un engagement écologique et solidaire et les risques de l'inaction

Connaître les points clés d'une démarche réussie en s'inspirant d'initiatives récentes

Découvrir les ressources et outils facilitateurs

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

13&14 avril : La négociation commerciale en temps de crise (2jrs)

Préparer et réussir un entretien de vente, savoir conclure la négociation au bon moment,

savoir gérer la relation en période de crise

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

JUIN 2022

14 juin 2022 : Actualités sociales (1jr)

Maîtriser les nouvelles dispositions juridiques, réglementaires, jurisprudentielles et

conventionnelles

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

SEPTEMBRE 2022

13 septembre 2022 : Actualités sociales (1jr)

Maîtriser les nouvelles dispositions juridiques, réglementaires, jurisprudentielles et

conventionnelles

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

DECEMBRE 2022

06 décembre 2022 : Actualités sociales (1jr)

Maîtriser les nouvelles dispositions juridiques, réglementaires, jurisprudentielles et

conventionnelles

[Programme](#) & [Bulletin d'inscription](#)

Si vous n'êtes pas disponible aux dates proposées, contactez-nous à formation@unimev.fr pour en discuter et vous tenir informé des prochaines sessions de formations.



www.unimev.fr