

Formation UNIMEV : Vendre et commercialiser un événement – Inscrivez-vous !



Publié le 18/10/2018

UNIMEV vous propose un stage de formation : « Vendre et commercialiser un événement professionnel/grand public ». La première session est déjà complète, plus que quelques places disponibles sur la seconde, inscrivez-vous !

VENDRE ET COMMERCIALISER UN ÉVÉNEMENT PROFESSIONNEL / GRAND PUBLIC

Objectifs :

- Faire monter en compétences les équipes commerciales
- Maîtriser son marché /connaître les tendances et évolutions du secteur
- Acquérir les techniques de vente propres à l'événementiel
- Réussir les ventes de surfaces et de services additionnels

Les dates :

- les 08 et 09 novembre 2018 > COMPLET !

Suite au succès de la première session, une autre date ouverte aux inscriptions :

- les 03 et 04 décembre 2018 > Plus que deux places disponibles !

[Le programme](#) – [Le bulletin d'inscription](#)

Durée de la formation : 2 jours

Lieux de la formation : Chez Unimev à Paris 14^{ème}

Tarif de la formation : 900€ HT prix adhérent (prise en charge par les OPCA possible, Fafiec ou autre)